

Produkterne

Der findes ca. 4000 produkter som man kan købe gennem LR. Produkterne er af en høj kvalitet, men til en pris som er attraktiv og som alle har råd til. Dette er p.g.a.

- LR ser sekundært på flasker / emballage
- Ingen reklameomkostninger
- Ikke nødvendig at opbygge eget lager
- Ingen fordyrende mellemlid
- Ingen personaleomkostninger
- Varerne sælges direkte fra fabrik til forbruger
- Man slipper for butik og lagerleje

Danmark er et af de 28 europæiske lande LR er repræsenteret i.



Alle LR's produkter er allergitestet så meget det lader sig gøre.

Produkterne er dermatologisk testet, dvs. ikke testet på dyr, men på mennesker.

Produkterne indeholder mange naturlige tilsætningsstoffer, så som

- Vitaminer (A, B6, E og F)
- Aloe Vera betændelseshæmmende, fugtighedsbevarende og plejende.
- Azulen anti-allergisk virkning.
- Ginseng-ekstrakt forbedrer hudens spændstighed, forebygger rynker.
- Collagen medicinsk brugt til udglatning af rynker / operationer.
- Liposomer små kugler som virker i dybden af huden.
- Ferskenolie har en glattende virkning.
- Hvedekimeekstrakt modvirker UV-stråling, luftforurening.

Emballagen er miljøvenlig. Den kan brændes uden at det afgiver skadelige gasser. Der bliver også brugt 30% genbrugsglas i flasker / glasemballage.

Fabrikken som ligger i Ahlen i Tyskland er totalt på 95.000 m², og har over 700 ansatte. Blandt dem arbejder flere af Europas førende biokemikere og dermatologer.

LR's Eau de Parfum fås i 25 dufte til hende og 15 til ham, indeholder 12-17% parfumeolie, og fås med samme duft i parfume, bodylotion, deospray, badeolie, deocreme, sæbe og shower/bathing gel, og for mænd også i deostick, after-shave, after-shave balm, pre-shave og barberskum.

Den bedste reklame er anbefaling

Lad os tage et eksempel: Når du køber en flaske shampoo fra LR, og denne shampoo tilfredsstiller alle dine krav til produktet, samtidig med at den er billig i indkøb, ville du da have betæneligheder ved at anbefale den Shampoo videre til dine nærmeste venner og bekendte?

Ikke det? Så siger LR: For en anbefaling som medfører køb, skal DU have en belønning. Hvis denne person igen anbefaler produktet videre til andre, og dette medfører køb, så skal du også have en belønning. For havde du ikke anbefalet produktet til person A, så kunne denne ikke have anbefalet produktet videre til person B. Dette er LR Marketing i en nøddeskal.

Når du køber et produkt af LR, køber du disse til engrospris + moms. Du spekulerer måske på hvordan det er muligt at fordele al den bonus, som skal fordeles over et stort antal forhandlere?

I engrosprisen (uden moms) er der altid inkluderet 47% som går til LR, og 53% som bliver udbetalt i forskellige typer bonus. Det er altså indenfor disse 53% at du får din del af kagen. Nedenfor ser du hvordan et produkt er bygget op prismæssigt.

36,5% Bonusser (se bonustabel og eksempler)

19,5% Biler, Rejser, etc....

47% Altid til LR

Fordelene ved at drive dit eget MLM-firma er:

Du kan starte dit firma op, på deltid, uden at opgive dit almindelige arbejde

Minimal investering

Du tjener penge med det samme ved at sælge produkterne videre

Du kan arbejde fra hjemmet med minimale omkostninger

Du opnår skattefordele, får fradrag for rejser, transport, materialer osv.

Mand og kone kan arbejde sammen

Ubegrænset vækst og indtjeningspotentiale

Der er selvfølgelig ingen 100% garanti for at blive rig med MLM, men hvis du lærer nogen få grundprincipper om MLM og derefter praktiserer dem, vil du blive overrasket over at du er blevet endnu et af det voksende antal mennesker, som har opnået økonomisk uafhængighed gennem Multi Level Marketing.

Grundprincipperne i LR marketing

- 1. Brug produkterne selv*
- 2. Sælg til venner, kolleger og familie*
- 3. Få nye forhandlere for at bygge strukturen op under dig*

Tænk hvis Du ejede dit eget liv. Havde egen virksomhed hvor du selv bestemte hvornår og hvordan du ville arbejde. Hvor virksomheden klarede sig godt mens du var på ferie eller lavede de ting du lige nøjagtig ønskede.

Tænk hvis Du havde tjent penge hver gang du anbefalede noget videre.

Tænk hvis Du havde en forretning hvor kunden købte igen og igen -hele livet igennem.

Tænk hvis Du havde muligheden for at købe forbrugsvarer direkte fra fabrikken, og slippe for fordyrende mellemlid som importør, grossist og butik.

Tænk hvis Dine produkter var lige så gode, eller måske bedre end alle konkurrenternes varer

Disse tanker er essentielle i det du vil læse på de følgende sider. Det er nemlig tankerne bag konceptet som hedder:

LR Marketing (MLM)

Multi Level Marketing eller LR-Marketing er et koncept i 28 lande, som flytter produkterne fra fabrikken direkte til forbrugeren. Dette er et unikt system som gør det muligt for den almindelige forbruger selv at blive forhandler og dermed købe produkter til en lavere pris til eget forbrug, og have muligheden for at sælge produkterne videre til andre, med fortjeneste. Forhandleren tilbyder andre forbrugere muligheden for at blive forhandlere, så de også kan købe ind til en lavere pris.

For at sige det helt enkelt; ***Du tjener penge ved at hjælpe andre med at spare penge.***

Til slut bliver det et stort netværk af forhandlere som bruger produkterne, sælger videre til andre og introducerer forretningsmuligheden til andre. Nøglen til at tjene penge er at man modtager bonus af de produkter som bliver solgt af enhver ny forhandler som man bringer ind i indkøbsorganisationen, samt de personer som disse bringer ind osv.

Kan det betale sig at blive involveret i LR-Marketing?

Hvis du nogensinde har haft et ønske om at blive økonomisk uafhængig, er svaret helt klart JA. Vore bedste forhandlere tjener penge, de tjener vældig mange penge. Hvor meget der kan blive ud af det hele, kan du få vide ved at læse de følgende sider med eksempler og udregninger. For at du ikke skal tro at dette er useriøst, bliver vi nødt til at gå igennem hele konceptet.



Opskrift

Lad os sige at du har en god kageopskrift. Denne giver du videre til 5 personer. Ved at disse også kender 5 personer osv...., vil der om nogle få måneder være ganske mange som kendte til din kageopskrift. Måske sker der noget i retning af dette:

5

25

125

625

Totalt ville 780 (udover dig selv) personer kende til din kageopskrift. Af disse ville du selv kende 8-10 personer. Resten ville være venner af venners venner. Hvor stor sandsynlighed er der for at du snakker med 5 personer i løbet af de næste to måneder?

Gennemsnitsindkøbet til en person over 18 år af LR's produkter er i overkanten af 250,- kr. pr. måned. Lad os sige at det ikke var en kageopskrift du anbefalede, men at det var LR's varer, og at gennemsnittet ikke var 250,- men bare 200,- kroner. Du ville da være en indirekte årsag til en omsætning for LR på

780 x kr. 200 = 156.000 kroner

Fra før ved vi at 36,5% går direkte ud i bonus til LR's forhandlere som har anbefalet produkterne videre til andre. Altså skal 52.260 kroner fordeles til LR's forhandlernet. Siden alle disse køb kan tilbageføres til dig, er det klart at du skal have størstedelen af bonuspengene. I dette tilfælde skal du have 10850,- kroner, men før vi går nærmere ind på beregningen af dette tal, skal vi se lidt på, hvordan du kommer i gang.

Når du tegner dig som forhandler, skal du være klar over at du ikke binder dig til noget som helst. Der er ikke noget krav om at du skal formidle muligheden videre til andre, Der er heller ingen krav om at du skal sælge eller at du skal sidde inde med et varelager. Du har ganske enkelt fået muligheden for at købe kvalitetsvarer til grossistpris, altså uden fordyrende mellemlid. Nogen er tilfredse med det, og stopper der.

Hvis du derimod vælger at give muligheden videre til nogen af dine venner, naboer, familie eller arbejdskammerater, så kan du samtidig med at spare penge, også begynde at tjene penge. Til at begynde med er det ikke meget, men bare giv det lidt tid, så kan det blive til mere en hvad du på forhånd turde drømme om. Dette skal jeg forsøge at vise gennem en del eksempler, og komme med en sammenfatning af bonussystemet i LR.



Sammenfatning af bonussystemet i LR

Der er i hovedtræk 6 forskellige måder at tjene penge på som LR-forhandler:

1. Ca. 30 -35% avance ved salg
2. 3 - 21% mængderabat
3. 0 - 21% differencebonus
4. 7 - 10% specialbonus
5. 1 - 2,5% årsbonus
6. 2 - 3% dybdebonus af 21% linier i "down-lines"

BONUSTABEL FOR MÆNGDERABAT OG DIFFERENCEBONUS

DKR. PV %

64.400 14.000 = 21%

36.800 8.000 = 16%

18.400 4.000 = 14%

9.200 2.000 = 11%

4.600 1.000 = 9%

2.300 500 = 6%

1.150 250 = 3%

PV er en international betegnelse som angiver produktets værdi uafhængig af valuta og kurser.

For at blive berettiget til mængderabat og differencebonus, må du have sådan som tabellen viser, eller flere PV.

Eks.: Du køber varer ind for 1.750,- kroner (ca. 437,5 PV), af tabellen herover ser du at du er berettiget til 3% mængderabat.

1. Du har en fortjeneste på 30 - 50% af indkøbsværdien på eget salg.

2. Du får 3 - 21% bonus af indkøbsprisen på eget salg (se tabellen ovenfor).

3. Differencebonus er bonus af forskellen mellem den samlede indkøbsværdi (dvs. dig selv + alle konsulenterne i din struktur) og indkøbsværdien i den enkelte gruppe. Dette bliver vist i eksemplerne på de næste sider.

4. 7% af din første 21% gruppe (kræver en restomsætning fra alle dine andre grupper på 14.000 PV, altså at du havde holdt dig selv på 21% uden 21% gruppen) Er restomsætningen mellem 18.400 og 64.400 opnås 7% af det aktuelle beløb. Er restomsætningen under 18.400, har du ikke krav på specialbonus.

5. 7,5% ved to - tre 21% grupper (kræver en restomsætning fra alle dine andre grupper på 14.000 PV, altså at du havde holdt dig selv på 21% selv uden 21% grupperne) Hvis restomsætningen er under 64.400 opnås ved de to 21% grupper 7,5% af 50% af disse to grupperes indkøb, og ved tre 21% grupper 7,5% af 70% af disse tre grupperes indkøb.

6. 8% fra og med fire 21% grupper (ingen krav til restomsætning).

7. 8,5% fra og med syv 21% grupper (ingen krav til restomsætning).

8. 9% fra og med ti 21% grupper (ingen krav til restomsætning).

9. 9,5% fra og med femten 21% grupper (ingen krav til restomsætning).

10. 10% fra og med tyve 21% grupper (ingen krav til restomsætning).

11. 1% årsbonus fra og med en årsomsætning på 4 millioner kroner, derefter +0,5% for hver 4 millioner i årsomsætning til du har nået 2,5%. Årsbonusen bliver fratrukket omsætning der allerede er udbetalt bonus for.

12. Biler Se eksempler i teksten.

13. Rejser fra niveauet hvor du begynder at få 21% grupper under dig.



LR-MARKETING
FRITID MED VÆRDI

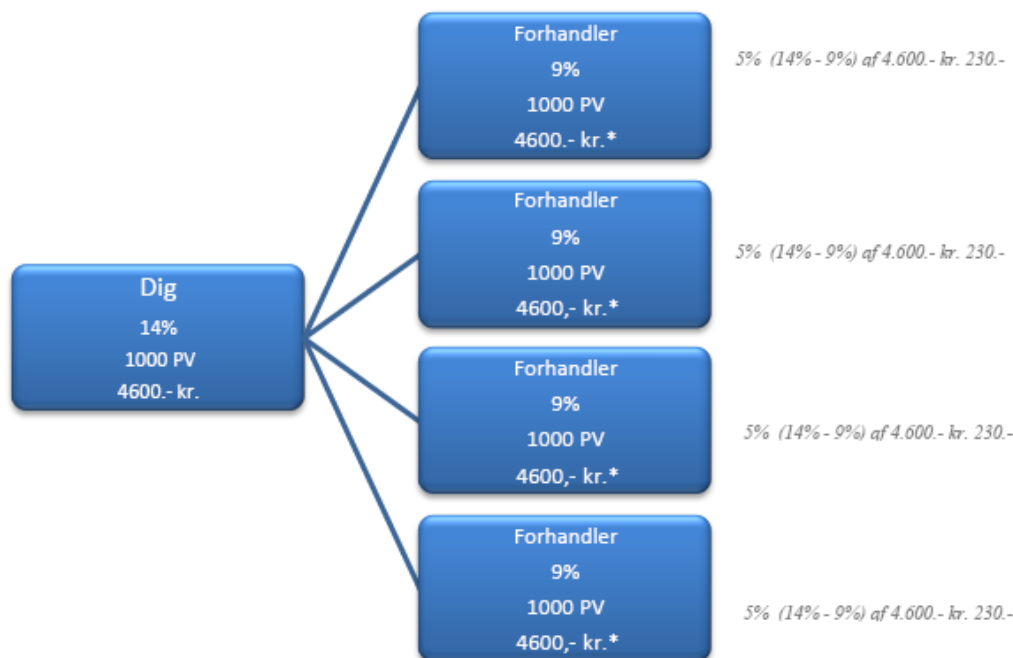
Indtjenings eksempel

Salg til kunden	6.400.- kr.*
<u>Indkøbspris for LR-Partnere</u>	<u>4.600.- kr.*</u>
40% avance af indkøbsprisen	1.800.- kr.*
<u>9% bonus af 4600.- (1000 PV)</u>	<u>414.- kr.*</u>
Fortjeneste	2.214.- kr.**

Bonustabel	Specialbonustabel (SB)
14.000 PV → 21% Bonus	20 X 21%'er = 10,0 % Bonus
8000 PV → 16% Bonus	15 X 21%'er = 9,5 % Bonus
4000 PV → 14% Bonus	10 X 21%'er = 9,0 % Bonus
2000 PV → 11% Bonus	7 X 21%'er = 8,5 % Bonus
1000 PV → 9% Bonus	4 X 21%'er = 8,0 % Bonus
500 PV → 6% Bonus	2 X 21%'er = 7,5 % Bonus
250 PV → 3% Bonus	1 X 21%'er = 7,0 % Bonus
Kr. 4,60* = ca. 1 PV	

*Beløbene er ekskl. 25% moms

**Før skat og omkostninger



Din LR-Bonus

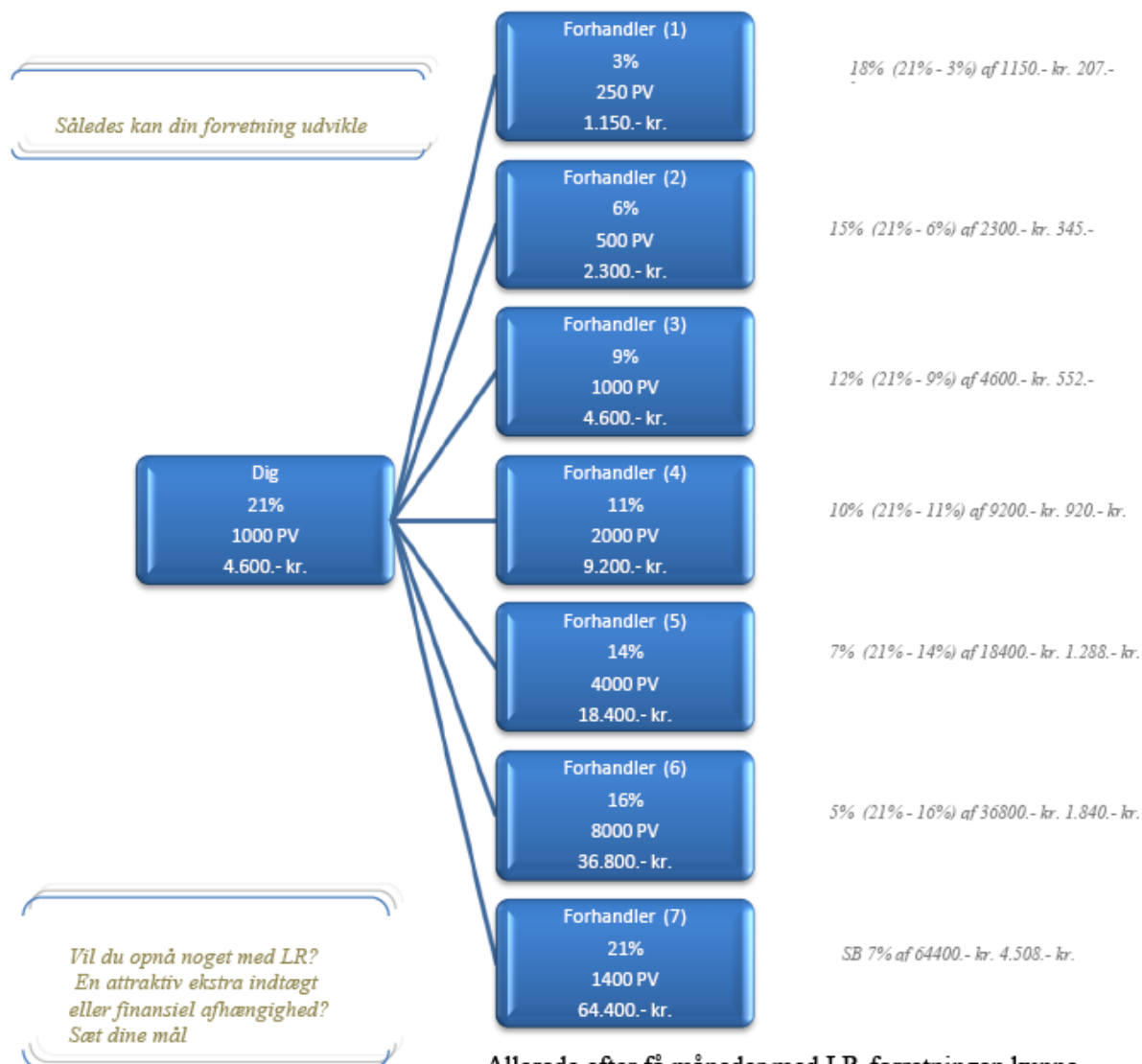
1. Egenbonus 14% af 4600.- kr.	644.- kr.*
<u>2. Differencebonus 4 x 230.- kr.</u>	<u>920.- kr.*</u>
LR-Bonus i alt	1.564.- kr.**

Hertil kommer din fortjeneste ved produktsalg. I ovenstående eksempel yderligere 1.800.- kr.

*Beløbene er ekskl. 25% moms

**Før skat og omkostninger

Organisationsopbygning



Afregning :

Forhandler nr.	PV	Ca. IK	Niveau	Differencebonus	Bonus / kr.
1	250	1.150.-	3%	18%	207.-
2	500	2.300.-	6%	15%	345.-
3	1000	4.600.-	9%	12%	552.-
4	2000	9.200.-	11%	10%	920.-
5	4000	18.400.-	14%	7%	1.288.-
6	8000	36.800.-	16%	5%	1.840.-
7	14000	64.400.-	21%	0%	0.-
		Specialbonustabel(SB)		7%	4.508.-
I alt	29750				9660.-
Personlig omsætning	1000	4.600.-		21%	966.-
Til afregning					10.626.-

Hvordan skal du få en god start ?

Det første du bør gøre er, at lave en liste over alle som du kender, arbejdskolleger, slægt og venner. Derefter kan du give den fordel du selv har fået videre; nemlig at købe direkte fra fabrikken uden fordyrende mellemlid. Disse personer vil selvfølgelig også give den samme fordel videre, noget som igen kan føres tilbage til dig. Alt dette skal du belønnes for, ifølge LR-marketing systemet.

Yderligere er det vigtigt at sætte sig et mål. Dette mål bør være konkret og målbart. Eks.: inden to måneder skal du have 5 nye forhandlere, og lært disse hvordan de skal gøre, når de anbefaler LR's produkter videre. Inden fire måneder skal du ha hjulpet dine 5 oprindelige forhandlere i din 1. linje med at finde 5 forhandlere hver. Efter disse fire måneder vil, som regel, dine oprindelige 5 klare sig på egen hånd, og du kan da koncentrere dig om at finde nye forhandlere til din 1.linje.

Det er altid vigtigt at tage sig af nye forhandlere, sådan at de bliver i stand til at anbefale produkterne videre på egen hånd. Uden at tage sig lidt af dem i starten, kan de nemt stoppe op.

Det er derfor vigtigt bl.a. at gennemgå bonussystemet flere gange. Bed altid nye forhandlere ringe til dig hvis der er noget de spekulerer over. Tilbyd også at tage med den nye forhandler ud, for at lægge ideen om LR-Marketing frem for andre, hvis forhandleren føler sig usikker. Som LR-forhandler vil du også blive inviteret på kursus og seminar som omhandler både produkterne og bonussystemet. Alle kan ikke lære alt med det samme. Giv det lidt tid til at falde på plads.

Succes kommer ikke på en nat

Husk altid på, at skal du lykkes virkelig godt med LR, er det ikke bare at knipse med fingrene og vips så er du millionær. Det er fuldt muligt at blive millionær indenfor to år med LR, men så kræver det også en indsats udover det sædvanlige. Du kan imidlertid tjene en månedsløn på 40 - 50.000 kroner om et par år, selv med en indsats på bare 5-10 timer ekstra om ugen.

I Danmark hvor LR har eksisteret i 16 år, og der er mange konsulenter som tjener over hundrede tusinde kroner om måneden.

Indenfor MLM kommer belønningen altid for de som holder ud. Du vil tjene lidt i begyndelsen, og mere senere.

Brug produkterne selv

For at kunne anbefale produkterne til andre, er det vigtig at du bruger dem selv. Det er vanskeligt at anbefale et produkt uden selv at have prøvet det.

Når du bliver LR-forhandler, binder du dig ikke til noget som helst mindste køb om måneden, men for at få udbetalt bonus skal du købe for minimum 100 PV. Du vil imidlertid hurtigt finde ud af at LR's varer, er af en utrolig høj kvalitet i forhold til sammenlignelige produkter, og til en så fordelagtig pris at du vil købe dem til privat brug (husk at du køber alle produkterne til engrospris).

Hvis du er en af dem som har en drøm du ønsker at virkeliggøre, og du kan lide idéen om MLM, er du hjertelig velkommen som LR-forhandler.

Biler, rejser, seminarer etc..

Når du har bygget dig selv op til at være 21%, bør dit næste mål være, at holde 6 af grupperne under dig, bonusberettiget 6 måneder i træk, samtidig med at du selv er 21%. Det har ingen betydning hvor høj en bonus disse grupper har. Det kan være hvad som helst fra 3% og derover. Det gælder om at holde det stabilt i 6 måneder i træk (Det er klart du har lov at øge din omsætning). Klarer du dette har du opnået en bil fra bil konceptet.

Det er fuldt ud muligt at bygge en struktur op, til at have bil inden et år. Husk, at blive 21%, kræver kun en gruppeomsætning på 64.400 kroner pr. måned. Har du 300 mand i din organisation, fordelt på 6 grupper, er dette bare et gennemsnit på 200 kroner pr. forhandler.

Ikke mere end det som går til privat forbrug i gennemsnit.

Når du har 4 personer under dig som også er 21% og du selv har totalt 12 bonusberettigede linjer (eller mere) og dette holdes stabilt gennem 6 måneder kan du bytte din bil til en større bil.

Lyder dette for fantastisk

Selvfølgelig lyder det fantastisk , men det er normalt hårdt arbejde som ligger bag. For at nå så langt kan du bare tænke tilbage på den omsætning du har genereret til LR. Du holder 4 grupper á 21%, altså en minimumsomsætning på 64.400 i måneden pr. gruppe, samt du selv har en restomsætning på minimum 64.400 kroner fordelt på dine andre grupper. Du har bevist overfor LR at du klarer at holde dette stabilt, altså er der ingen grund til at tro at du pludselig skulle falde i omsætning på dine grupper. Har du denne organisation vil din årsindtægt ligge et sted mellem 650.000,- og 1.250.000,- kroner.

Karrierestige : Hvad kan du tjene med LR ?

Teamleder

3 måneder i træk 18.000 PV restgruppeomsætning
med 6 bonusberettigede linier eller 14.000 PV
restgruppeomsætning ved en eller flere x 21% linier

Årlig bonus ca: kr. 80.000 - 250.000

Ekstra** TL-nål, TL-diplom, Edb-opkobling, 1.600.- kr./mdr. til bil.

Orgaleder

6 måneder i træk 25.000 PV restgruppeomsætning
med 12 bonusberettigede linier eller 20.000 PV
restgruppeomsætning ved 1 x 21% linie

Årlig bonus ca: kr. 150.000 - 300.000

Ekstra** OL-nål, OL-diplom, Edb-opkobling, OL-bil

Bronze-Orgaleder

6 måneder i træk 2 x 21% linier plus
20.000 PV restgruppeomsætning

Årlig bonus ca: kr. 300.000 - 600.000

Ekstra** BOL-nål, BOL-diplom, Edb-opkobling, OL-bil

Sølv-Orgaleder

6 måneder i træk 4 x 21% linier plus
20.000 PV restgruppeomsætning

Årlig bonus ca: kr. 500.000 - 1.400.000

Ekstra** SOL-nål, SOL-diplom, Edb-opkobling, SOL-bil

Guld-Orgaleder 6 måneder i træk 7 x 21% linier med 20.000 PV restgruppeomsætning Årlig bonus ca: kr. 1.400.000 - 2.250.000 Ekstra** GOL-nål, GOL-diplom, Edb-opkobling, GOL-bil

Platin-Orgaleder 6 måneder i træk 10 x 21% linier med 20.000 PV restgruppeomsætning Årlig bonus ca: kr. 2.250.000 - 5.600.000 Ekstra** POL-nål, POL-diplom, Edb-opkobling,

Vice-Præsident 6 måneder i træk 15 x 21% linier med 20.000 PV restgruppeomsætning Årlig bonus ca: kr. 5.600.000 - 6.400.000 Ekstra** VP-nål, VP-diplom, Edb-opkobling,

Præsident 6 måneder i træk, 20 x 21% linier Årlig bonus ca: kr. 6.000.000 - ubegrænset Ekstra** P-nål, P-diplom, Edb-opkobling, Præsidentbonus 0,5%

Senior-Præsident 6 måneder i træk 25 x 21% linier Årlig bonus ca: kr. 8.000.000 - ubegrænset Ekstra** SP-nål, SP-diplom, Edb-opkobling, Præsidentbonus 0,5% + Præsident-Top-bonus 0,5% Som min. OL har du muligheden for at kvalificere dig til eksklusive rejseseminarer.

** frivillige ekstraydelser fra LR.

Spørg

Alt det du har læst i denne skrivelse er skrevet af en helt almindelig forhandler sådan som du nu har fået tilbud om at blive. Hvis du skriver til info@aloeverapower.dk kan du stille spørgsmål om hvad det måtte være, enten om der snart skal arrangeres kursus om LR-Marketing i dit område, eller hvis der er noget du ikke forstår i bonusordningen. Får du ikke fat i nogen med din opringning, vil din sponsor altid stå klar til at besvare spørgsmål. Kan han/hun ikke svare, så får du vedkommende til at spørge sin sponsor osv.

HELD OG LYKKE MED DIN LR-FORRETNING

LR's slogan: "Feel good. Look great"

